

Équipes d'investissement : renforcer son pouvoir d'influence



DURÉE
1 JOUR
7 HEURES

OBJECTIF

Développer son aisance relationnelle et son charisme pour faire adhérer.

PROGRAMME

En tant qu'investisseur, vous devez séduire un entrepreneur/ client pour qu'il vous choisisse et présenter les dossiers en Comité d'Engagement pour faire adhérer votre équipe.

Gagnez en aisance relationnelle et faites adhérer l'interlocuteur à votre message.

MATINÉE

CONVAINCRE SON INTERLOCUTEUR EN S'APPUYANT SUR SON REGISTRE CHARISMATIQUE

IDENTIFIER ET DÉVELOPPER SON REGISTRE CHARISMATIQUE

- Qu'est-ce que le charisme et peut-on le travailler ?
- Gagner en confiance en soi : fondements du charisme
- Connaître et activer son registre charismatique

DÉVELOPPER UN RELATIONNEL EFFICACE

- Identifier la typologie et les besoins de son interlocuteur
- Savoir créer le contact, se positionner au sein d'un groupe et prendre le leadership
- Défendre son point de vue et convaincre avec ses arguments

APRÈS-MIDI

TRAINING :

INCARNER SON DISCOURS POUR LUI DONNER PLUS DE FORCE

- Se mettre en synchronie verbale et non verbale
- Développer son charisme oratoire : histoire, formules, choix des mots, voix
- Renforcer sa présence physique : gestuelle, posture, comportement



INTERVENANTE

Laetitia BOURCEREAU
Formatrice et Coach en entreprise,
TBL Conseil



PUBLIC VISÉ

Chargés d'affaires, analystes financiers, directeurs de participations...



PRÉREQUIS

Aucun prérequis n'est nécessaire.



LES + PÉDAGOGIQUES

L'intervenante s'appuie essentiellement sur des simulations filmées de situations en rapport avec le contexte professionnel des stagiaires.



INFORMATIONS PRATIQUES

- Participants : 8 maximum
- Lieu et horaires : Paris – 9h00/17h30
- Déjeuner offert
- Bulletin d'inscription sur www.franceinvest.eu

TARIFS

1159 € HT* / 999 € HT**

(*) Tarifs pour les non membres France Invest
(**) -15 % pour les membres France Invest



RENSEIGNEMENTS

- Tél. : 01 47 20 62 67
- Mail : formation@franceinvest.eu